

BUSINESS MATCHING

事業概要

「JAPAN TEXTILE CONTEST作品のビジネスへの発展」をテーマに実売に向けたビジネスマッチングを行う。

また、テキスタイルに対するバイヤーの生の声やフィードバックを得る事で、メーカー側の今後の制作を効率化し、商品力の向上を狙います。

プロセス

- ①JTC応募生地を対象に、プロジェクトチームによる生地の選定を行う
- ②選定生地に合ったターゲットバイヤーをプロジェクトチームが選出
- ③プロジェクトチームによる選定企業への生地プレゼンに関するアドバイス（場合によっては、プレゼン用の素材を追加で制作した頂く場合があります）
- ④ターゲットバイヤーとの商談（プロジェクトチームが設定・同行します）
※最初の着分制作費用については、半額（上限10万円）を補助します

PROJECT TEAM

PRODUCER

中章 (株)AKIRA・NAKA

アメリカ滞在中にテーラーと出会いデザインを始める。アントワープ王立芸術アカデミー在学中にイエール国際フェスティバルに選出。その後アントワープにおいてニットデザイナーに師事し2006年に帰国。08年に「AKIRA NAKA」をスタート。“ATTITUDEを纏う”をコンセプトにコレクションを制作。現在、日本及び海外15カ国でコレクションを展開。



SUPPORT MEMBERS

(公財)一宮地場産業ファッションデザインセンター プロダクトチーム

BISHU-JAPAN BUSINESS MATCHING 2021 募集要項

応募資格

※下記の企業に限る

- ・尾州産地に本社または工場がある企業
- ・プロジェクトチームのアドバイス通りに商談準備を進めることができる企業

募集対象生地

※下記の生地に限る

- ・JAPAN TEXTILE CONTEST 2021に応募した生地
- ・一定の量産に対応できる生地

提出物

応募カード(生地はJAPAN TEXTILE CONTEST 2021応募時の生地を利用するため不要)

受付期間

9月1日～9月30日

生地選定

応募があった生地から3点の生地を選定します。
選定にあたっては、ターゲットバイヤーのブランドとの相性
JTC2021の審査結果(上位賞を優先)を基準に選定します。

プレゼン指導

チームプロデューサーの中章氏が、自身の持つルートから厳選したターゲットバイヤーを紹介します。
商談の成功に向けて、以下の2点を強みにしたアドバイスをを行います。
・中章氏のデザイナー(提案を受ける側)としての目線
・中章氏とターゲットバイヤーとの関係から導き出された情報
必要に応じて、中章氏から追加資料(カラーサンプル等)の製作を打診する場合があります。
追加資料の製作については、原則協力をお願いいたします。
ターゲットバイヤーに提案する生地は、応募生地を中心に10点程度となる予定です。

初顔合わせ

初顔合わせにあたってのアポイントメントは中章氏が行います。
提示があった日程に合わせて出張等していただくこととなります。(旅費助成はありません)
初回の商談では、プロジェクトチームが立ち会います。
商談の進行の中で着分生産が必要になった場合は、初回に限り、
差額がターゲットバイヤーに対するディスカウントとなることを条件に、
FDCが着分制作費を半額負担(上限10万円)します。

応募先・問い合わせ先

(公財)一宮地場産業ファッションデザインセンター
〒491-0931 一宮市大和町馬引南正亀4-1
[Tel]0586-46-1361 [Fax]0586-44-7455 [Email]postmaster@fdc138.com